



Unternehmensberater Financial Services Practice

ICME ist eine erfolgreiche internationale Managementberatung, die renommierte Unternehmen bei strategischen Veränderungsprozessen in den Segmenten Financial Services, Industry, Real Estate Management und Health Care begleitet.

Excellence by Experience

Wir verstehen uns als Beratungsboutique und stehen seit unserer Gründung 1954 als eine der ältesten europäischen Unternehmensberatungen für „Excellence by Experience“.

Wachstum

Im Rahmen unserer ambitionierten Wachstumsstrategie suchen wir weitere Verstärkung für unser Financial Services Team in Zürich.

Kunden

Zu unseren Kunden im Bereich Financial Services zählen namhafte Privat-, Kantonal-, Regional- und Universalbanken in der Schweiz, Deutschland, Österreich und Liechtenstein.

Themen

Wir beraten unsere Kunden in den Themen Strategie, Führung, Marketing und Vertrieb, Organisation, Prozesse und Change Management.

Was wir Ihnen bieten:

- Offenes und direkt kommunizierendes Beraterteam
- Spannende, herausfordernde und qualifizierende Projektstätigkeit in einem sich stark verändernden Umfeld
- Wachsende Gestaltungsspielräume und Verantwortlichkeiten
- Hervorragende Entwicklungsperspektiven
- Nationale sowie internationale Einsätze
- Leistungsorientierte Unternehmenskultur
- Attraktives Vergütungspaket

Was wir erwarten:

- Sie überzeugen durch Ihre ausgeprägten analytischen Fähigkeiten, Ihr Strukturierungsvermögen und Ihr grosses Interesse für die Lösung komplexer Problemstellungen
- Sie verlieren auch unter Belastung nicht Ihre Konzentration und bleiben neugierig und kreativ
- Sie fühlen sich in einem unternehmerischen Umfeld wohl und sind ein überzeugender Kommunikator
- Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium mit überdurchschnittlichem Erfolg abgeschlossen
- Sie verfügen über mindestens fünf Jahre Berufserfahrung in der Financial Services Industrie idealerweise im Business Development oder Project Office einer Bank
- Zusätzlich verfügen Sie über mindestens fünf Jahre Beratungserfahrung idealerweise in den Themen Strategie, Marketing und Vertrieb, Organisation und Prozesse bei Banken
- Sie kommunizieren verhandlungssicher auf Deutsch, Englisch und idealerweise auf Schweizerdeutsch und Französisch
- Sie sind in der Schweiz fest verwurzelt und mindestens 30 Jahre alt.

Mersiha Solakovic freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

I·C·M·E·

MANAGEMENT CONSULTANTS

Zürich Abu Dhabi Berlin Milano München Paris Wien

ICME International AG, Asylstrasse 41, CH-8032 Zürich
Tel. +41 44 366 55 20, mersiha.solakovic@icme.com